

**plushost**  
e-commerce goes 360°

**Βοηθάμε εμπόρους να μην χάνουν χρήματα  
από τα ηλεκτρονικά τους καταστήματα**

**170+** e-Commerce  
**AWARDS**  
2019 - 2023

**e-BIZZ**  
AWARDS

 **e-evolution**  
AWARDS

**LOYALTY**  
AWARDS

**THE GROWTH**  
**HACKING**  
AWARDS

**UX|CX**  
AWARDS

**CONTENT**  
**MARKETING**



**Ο δρόμος**  
για τη δημιουργία  
**ενός επιτυχημένου**  
ηλεκτρονικού καταστήματος  
**δεν είναι τόσο**  
**απλός όσο ακούγεται.**



Οι έμποροι που  
**ΔΕΝ ΘΑ ΚΑΝΟΥΝ ΣΤΡΟΦΗ**  
από το "έχω ένα e-shop"  
στο "επιχειρώ στο e-commerce"  
είναι καταδικασμένοι να είναι  
**BOX MOVERS \***

\* Σύμφωνα με έρευνα της McKinsey Digital



## **ΣΥΝΕΠΕΙΕΣ**

- **μικρά κέρδη** (αν θα υπάρχουν)
- **λίγες πιθανότητες επιβίωσης**
- **απειροελάχιστες πιθανότητες ανάπτυξης**



**ΓΙΑΤΙ  
ΣΥΜΒΑΙΝΕΙ  
ΑΥΤΟ;**



**BOX MOVER**  
**ή**  
**Επιχειρηματίας;**





**ΛΥΣΗ:**

**η μετάβαση**

από το έχω ένα **e-shop...**

στο **επιχειρώ**

**e-commerce**



# οι διαφορές

από το έχω ένα **e-shop...**  
στο έχω ένα **επιτυχημένο**

# e-commerce

P R O J E C T



# είναι πολλές & σημαντικές



έχω ένα  
**e-shop**

**Έχω μικρό τζίρο.**



επιχειρώ στο  
**e-commerce**

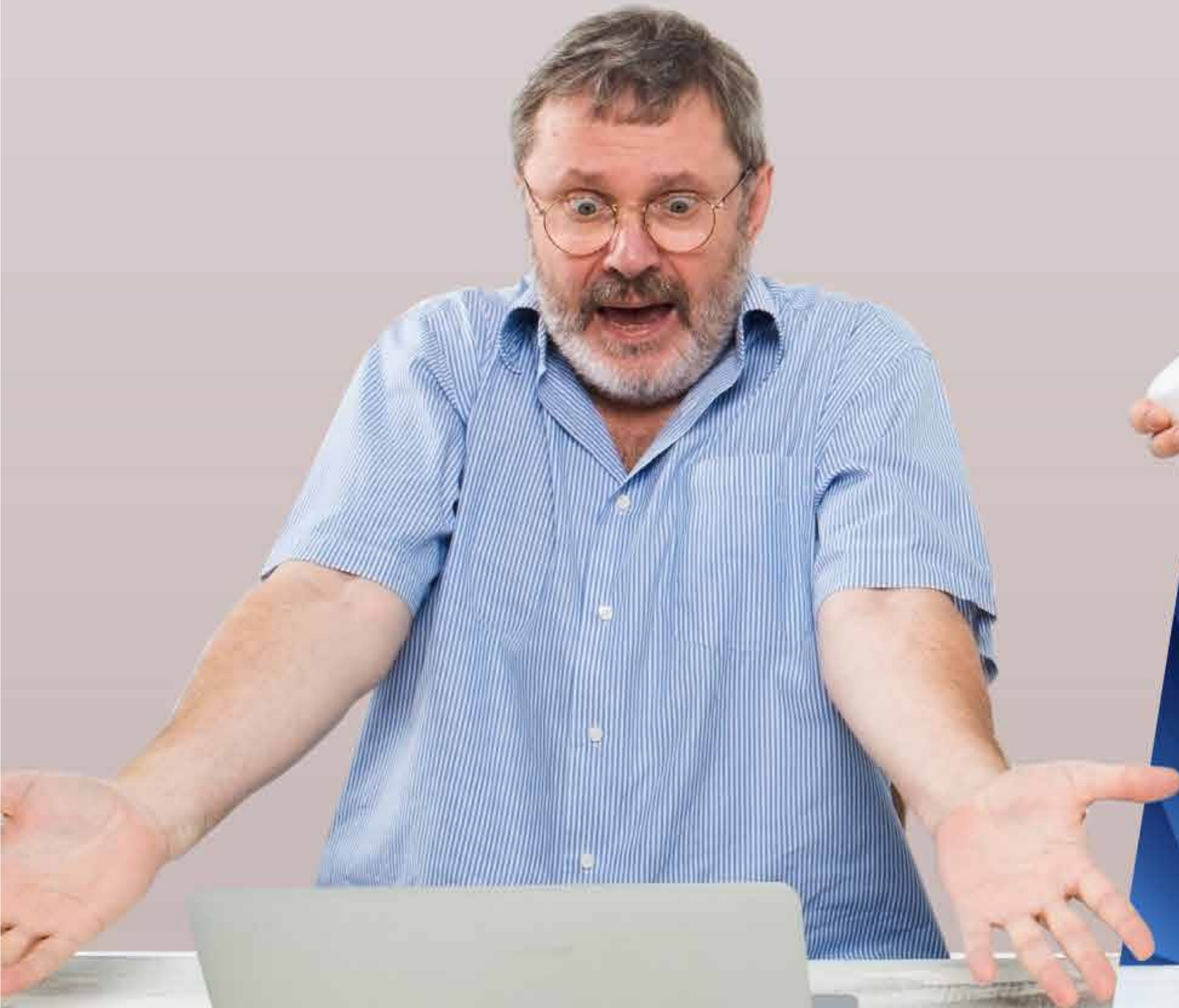
**Έχω  
κερδοφορία  
που συνεχώς  
αυξάνεται!**



**plushost**  
e-commerce goes 360°

έχω ένα  
**e-shop**

**Έχω περιστασιακούς  
πελάτες που αγοράζουν  
από το e-shop μου.**



επιχειρώ στο  
**e-commerce**

**Έχω πιστούς πελάτες  
που κάνουν  
επαναλαμβανόμενες αγορές!**



έχω ένα  
**e-shop**

**Τρέχω μόνος μου κάθε διαδικασία που αφορά το e-shop. Είμαι One Man Show.**



επιχειρώ στο  
**e-commerce**

**Έχω ομάδα** με εξειδικευμένους ρόλους  
(Development, Marketing, Designer, Account κ.ά.)  
όπου με καθοδηγούν **με ασφάλεια!**



έχω ένα  
**e-shop**

**Έχω ένα e-shop σε  
έτοιμη πλατφόρμα  
και προσαρμόζω τις ανάγκες μου  
με βάση τις λειτουργίες  
του εκάστοτε λογισμικού.  
Είμαι υπηρέτης του λογισμικού.**

επιχειρώ στο  
**e-commerce**

**Έχω μία τελευταίας τεχνολογίας  
custom πλατφόρμα 100% προσαρμοσμένη πάνω  
στις δικές μου ανάγκες  
καλύπτοντας κάθε λειτουργική κι  
εμπορική απαίτηση της εταιρίας μου!**

έχω ένα  
**e-shop**

**Για να μπορώ να αναβαθμίζω,  
να εξελίσσω και να βελτιστοποιώ  
το e-shop μου πληρώνω...**

για νέες εκδόσεις του λογισμικού  
και για εργατώρες του development  
που θα χρειαστώ, κινήσεις που αποτελούν  
**τροχοπέδη** για την επιχείρησή μου.



επιχειρώ στο  
**e-commerce**

**Η πλατφόρμα μου  
βελτιστοποιείται  
κι αναβαθμίζεται συνεχώς,  
ακολουθώντας κάθε τεχνολογική  
εξέλιξη της αγοράς,  
χωρίς extra κόστη!**



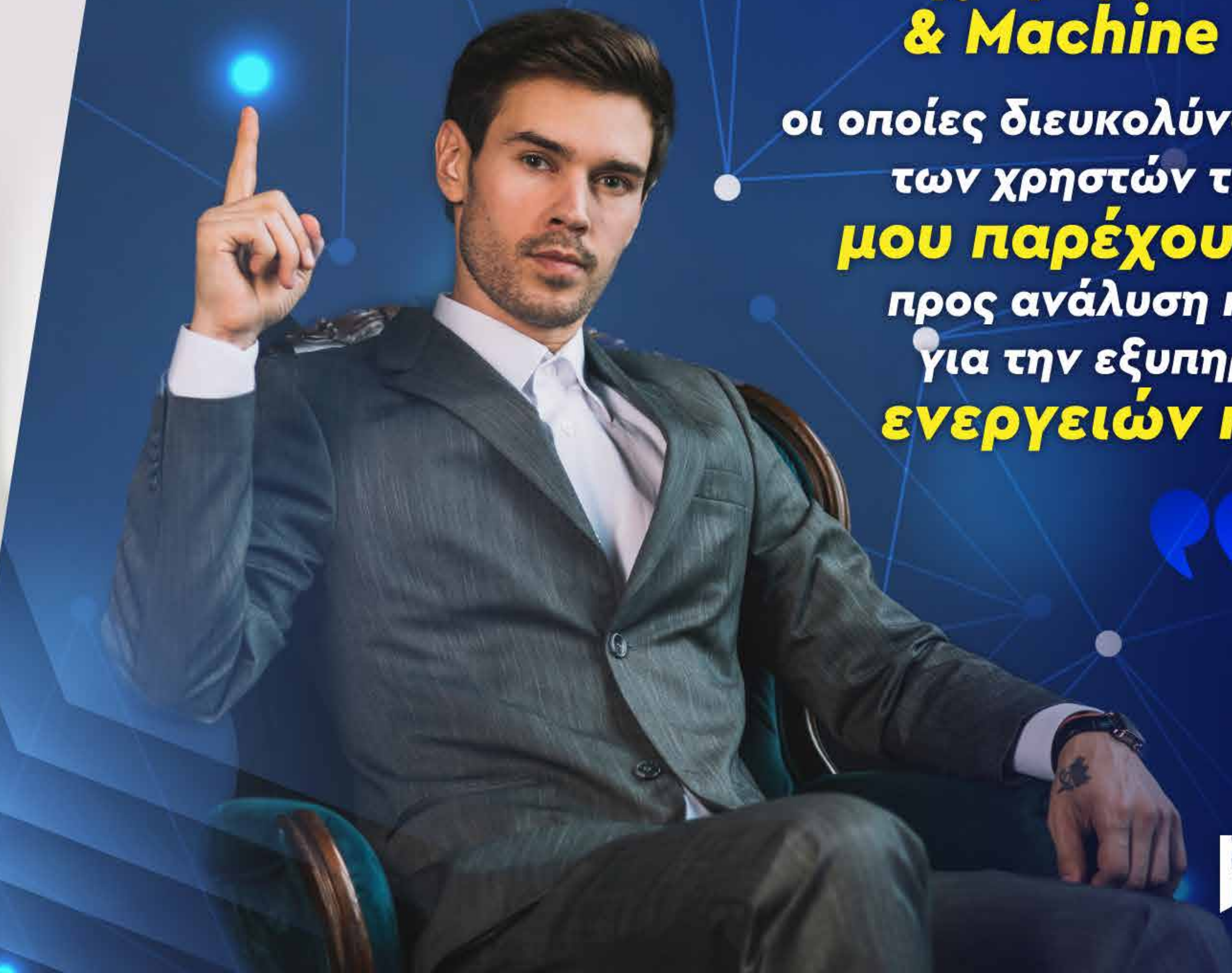
έχω ένα  
**e-shop**

**Προσπαθώ να βρω plugins που θα εγκαταστήσω στο e-shop μου για να με βοηθήσουν να πουλήσω τα προϊόντα μου.**



επιχειρώ στο  
**e-commerce**

**Έχω εξειδικευμένες εφαρμογές Τεχνητής Νοημοσύνης & Machine Learning, οι οποίες διευκολύνουν την πλοήγηση των χρηστών του e-shop και μου παρέχουν δεδομένα προς ανάλυση κι αξιοποίηση για την εξυπηρέτηση των ενεργειών marketing!**



**plushost**  
e-commerce goes 360°

έχω ένα  
**e-shop**

**Έχω μία αίσθηση  
του τι ζητά ο πελάτης  
του e-shop μου  
και δοκιμάζω πράγματα  
που πιστεύω πως μπορούν να τον  
κάνουν να αγοράσει από εμένα.**



επιχειρώ στο  
**e-commerce**

**Ξέρω ακριβώς τι ζητά  
ο πελάτης του e-shop μου!**

Τις αναζητήσεις του, τις προτιμήσεις του, το πόσο μου κόστισε να έρθει στο e-shop μου, ποιο ήταν το κανάλι από το οποίο προήλθε και κάθε άλλο χρήσιμο δεδομένο που η πλατφόρμα μου έχει καταγράψει για εκείνον.

**Οι προτάσεις μου προς  
εκείνον είναι στοχευμένες  
πάνω στα δικά του θέλω!**



έχω ένα  
**e-shop**

**Αλλάζω συνεχώς συνεργάτες  
στο Digital Marketing  
γιατί οι αποδόσεις μου  
είναι χαμηλές.**



επιχειρώ στο  
**e-commerce**

Οι υψηλές αποδόσεις  
στο Marketing  
έρχονται μέσω του devmarkt.  
**Development για ad hoc  
ενέργειες Marketing!**



**plushost**  
e-commerce goes 360°



έχω ένα  
**e-shop**

**Τα κέρδη μου είναι μικρά  
και δεν μπορώ ποτέ  
να επενδύσω σε κινήσεις  
που θα με βοηθήσουν  
να αναπτύξω την επιχείρησή μου.**

επιχειρώ στο  
**e-commerce**

Από την κερδοφορία μου **επενδύω**  
κάθε φορά ένα μέρος της σε νέες κινήσεις  
που βοηθούν το project να γίνει  
**πιο αναγνωρίσιμο κι ακόμη  
πιο κερδοφόρο!**

έχω ένα  
**e-shop**

**Πουλάω βάσει τιμής.**



επιχειρώ στο  
**e-commerce**

**Πουλάω  
βάσει εμπειρίας!**



έχω ένα  
**e-shop**

**Προλαμβάνω υπαλλήλους  
για το φυσικό μου κατάστημα  
και τους χρησιμοποιώ  
και στο e-shop.**



επιχειρώ στο  
**e-commerce**

**Προλαμβάνω υπαλλήλους  
όπου θα απασχολήσω  
στο ηλεκτρονικό κατάστημα  
και τους εκπαιδεύω πάνω  
στο e-commerce!**

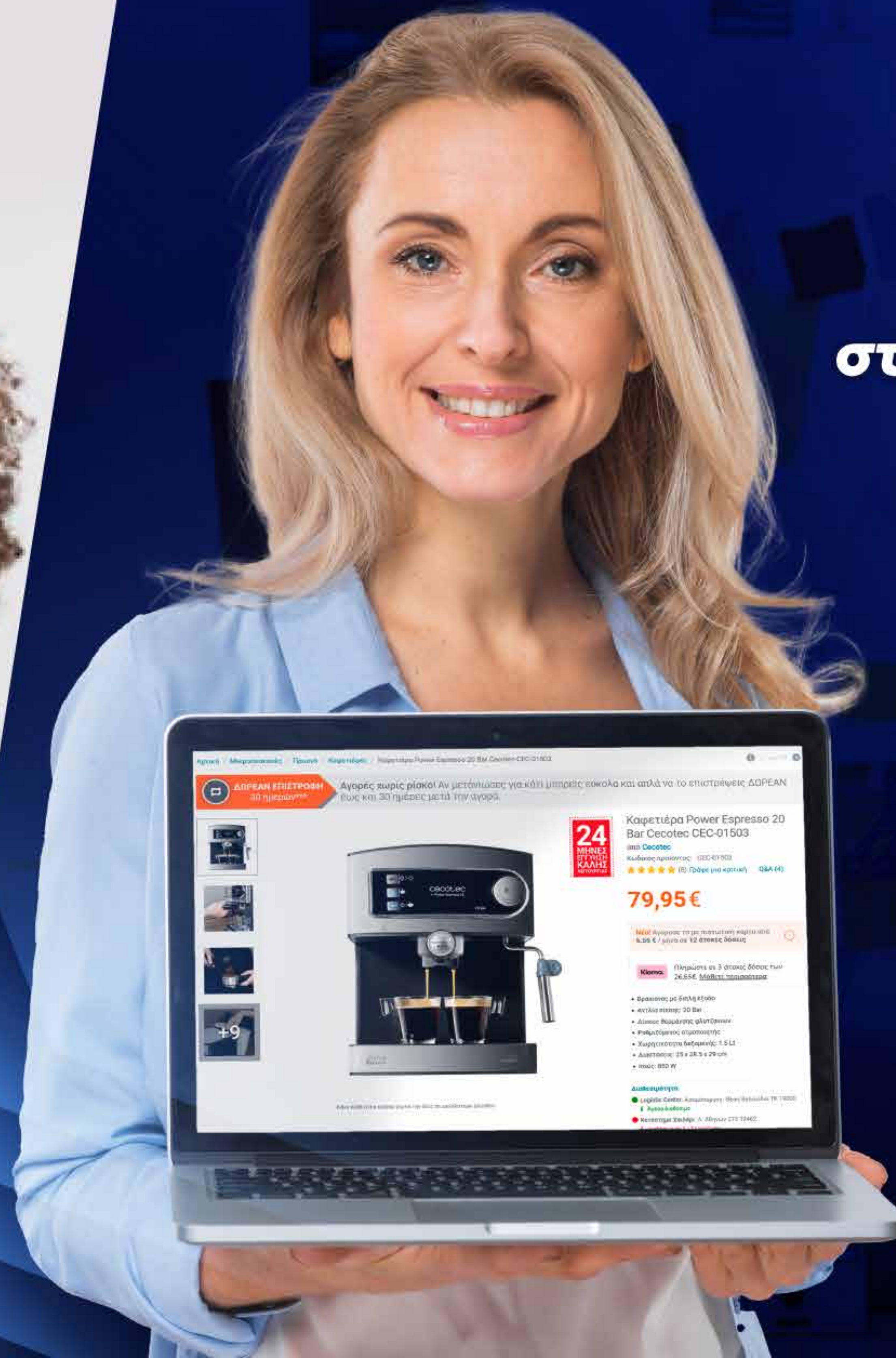


έχω ένα  
**e-shop**

**Δείχνω με έναν απλό  
τρόπο το προϊόν.**



επιχειρώ στο  
**e-commerce**



**Επενδύω**  
στην παρουσίαση του προϊόντος  
δημιουργώντας  
**μοναδικό περιεχόμενο**  
για εκείνο!

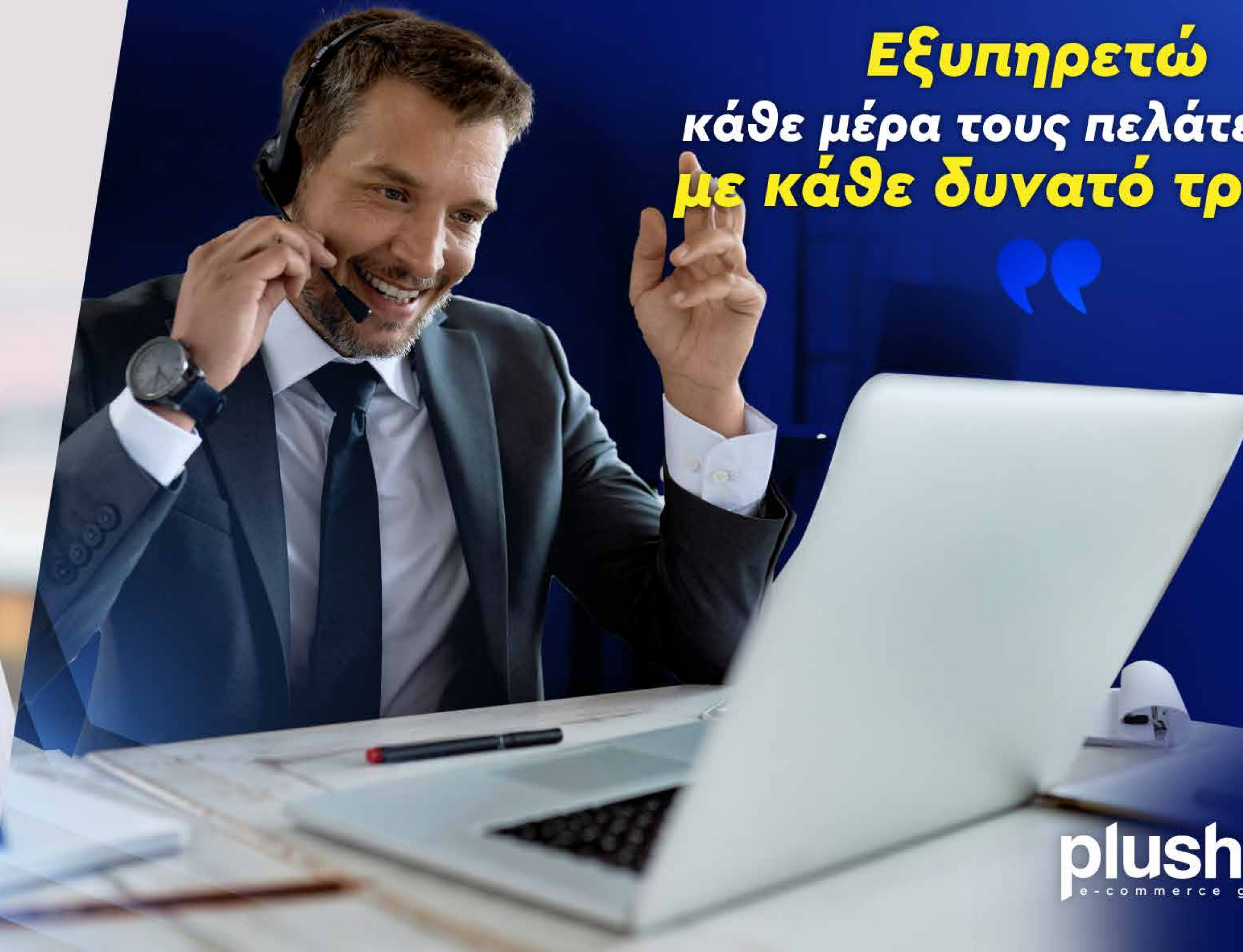
έχω ένα  
**e-shop**

**Υπόσχομαι**  
**εξυπηρέτηση πελατών.**



επιχειρώ στο  
**e-commerce**

**Εξυπηρετώ**  
**κάθε μέρα τους πελάτες μου**  
**με κάθε δυνατό τρόπο!**



# Έχεις 3 επιλογές

## 1.

Να συνεχίσεις να δουλεύεις με τον ίδιο τρόπο αλλάζοντας απλά προμηθευτές, περιμένοντας διαφορετικό αποτέλεσμα

## 2.

Να δημιουργήσεις τη δική σου In House ομάδα

## 3.

Να σου προσφέρει η **Plushost** αυτή την ομάδα

# CHOICES

**Αν θες να πάρεις Πρωτάθλημα...**



**πρέπει να έχεις την Ομάδα!**

# Η ομάδα μας







Γιάννης Αντετοκούνμπο  
27 Ιουνίου του 2013

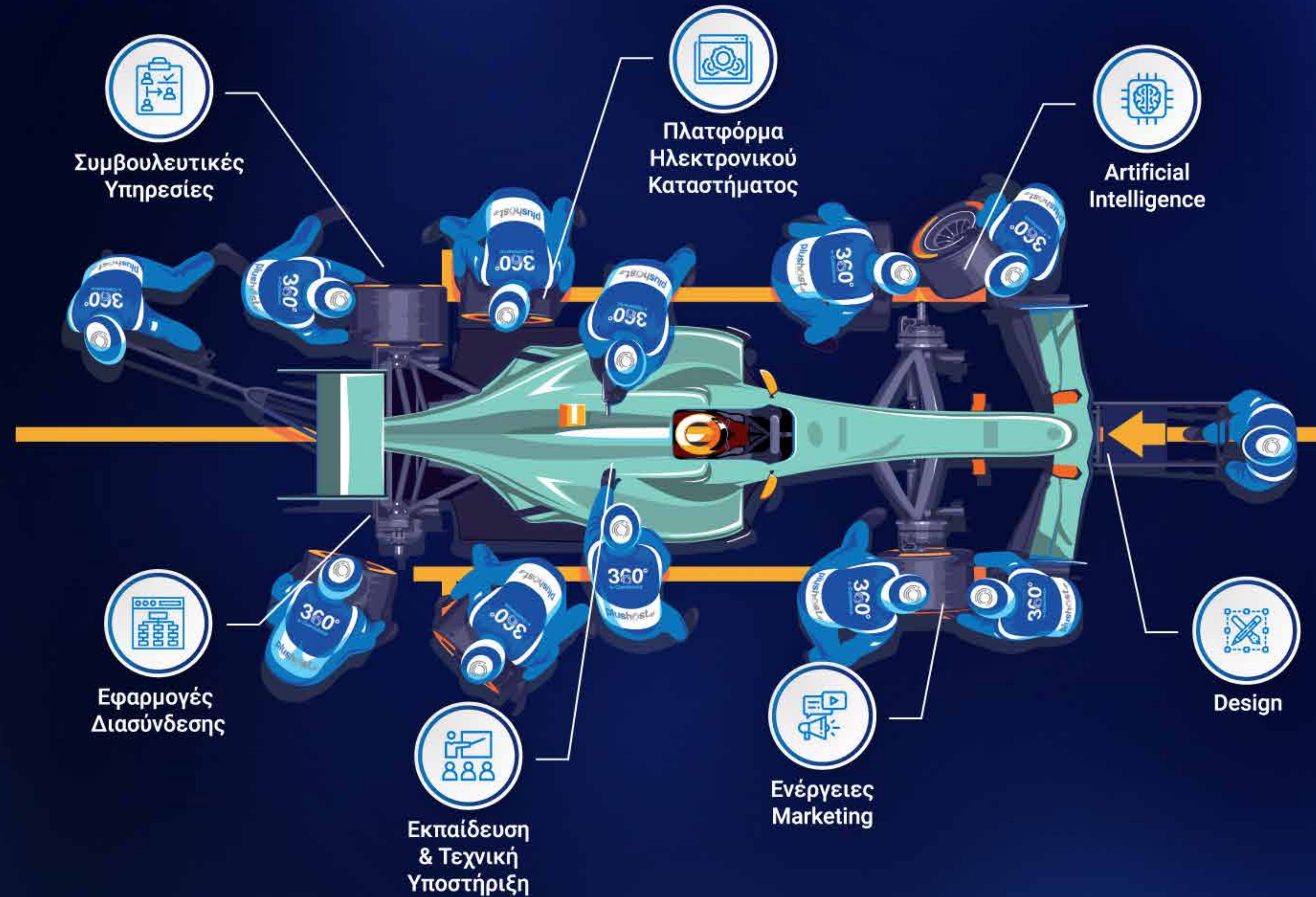


Γιάννης Αντετοκούνμπο  
Σήμερα

**δεν πιστεύουμε στην τελειότητα...**  
...πιστεύουμε στην  
**καθημερινή βελτιστοποίηση**

Στόχοι χωρίς ρουτίνες είναι ευχές. Ρουτίνες χωρίς στόχους είναι άσκοπες.

# Στην **Plushost** φέρνουμε το **αποτέλεσμα!**



## Τώρα έχετε τη δική σας Ομάδα!



Scan for  
**facebook** 



Scan for  
**Linked in** 

